



倉雅彦

- ▶ 株式会社ヒューマンリソース取締役
- ▶ 社会保険労務士事務所テラス代表
- ▶ 社会保険労務士・介護支援専門員

あなたは部下を認めていますか？
人はパンのみにて生きるにあらず！

- ・定着を本気で変えたい企業にだけ「新しい手法」をお話し！
- ・人材育成・離職予防の1つ！認め尊重しあう組織風土づくりとは…？
- ・当日は具体的な手法大暴露します！

PROFILE

昭和42年、北海道稚内市生まれ。公務員勤務の後、医薬品販売会社取締役として業容拡大に貢献。その後、福祉関連企業管理職を経て、平成22年に社会保険労務士事務所テラスを開業。社労士として企業と関わるうちに、人づくり・風土づくりの重要性を実感。平成28年、人材育成専門企業として株式会社ヒューマンリソースを立ち上げる。「持ち味カード」「承認カード」を活用したワークショップによる、組織風土改善の実績多数あり。



株式会社ヒューマンリソース

ADVANTAGE

5/12

金

採用・定着を変える。

—— 目からウロコ！こんな定着方法あったの？ ——

参加費

無料

受付

13:30

時間

14:00-16:30



札幌商工会議所
北海道経済センター

8F

第3
会議室

定員

40名

問合せ

株式会社アドヴァンテージ

045-477-1033

北海道札幌市中央区北1条西2丁目

JR札幌駅南口より徒歩10分、地下鉄南北線・東西線大通駅より徒歩5分

<http://www.sapporo-cci.or.jp>

定着させたいなら求人募集は入口が肝心！
応募同線から変えられるって本当？！

- ・気にしていますか？「求職者目線」。自己満足では人は来ません！
- ・お気づきですか？定着できれば採用コストダウン！
- ・入口から定着できた？！成功事例、失敗事例を全てお話ししちゃいます！

PROFILE

前身の会社も含め17年以上、企業の採用支援として、「応募数上げ、採用数上げ、定着」など、のべ300社ほど行う。自身は、腰の大病から天職であった図書館司書を断念。

そこから奮起し、サントリーの子会社の本社にて、ECサイト運営と各店舗の連携を構築。その後、上場しているWEB広告会社を経て、両方の知識を活かせる求人業界へ。求人業界では本州のみならず九州なども幅広く担当し、経験・実績を得る。いま最も使えるツール「indeed」やすぐに使える採用テクニックをお教えします！

坂元久恵

▶ 株式会社アドヴァンテージ 札幌営業所

参加申込書

定員がありますのでお早めにお申し込みください。

※1社2名様までとなります。

貴社名	役職名	参加人数
お名前	電話番号	
	mail	

FAX 送信先

045-477-1034

株式会社アドヴァンテージ札幌営業所

メールでの参加申し込みは↓↓
seminar@ad-vantage.jp

WEBからは右のQRコードより！





倉 雅彦

- ▶ 株式会社ヒューマンリソース取締役
- ▶ 社会保険労務士事務所テラス代表
- ▶ 社会保険労務士・介護支援専門員

あなたは部下を認めていますか？
人はパンのみにて生きるにあらず！

- ・定着を本気で変えたい企業にだけ「新しい手法」をお話し！
- ・人材育成・離職予防の1つ！認め尊重しあう組織風土づくりとは…？
- ・当日は具体的な手法大暴露します！

PROFILE

昭和42年、北海道稚内市生まれ。公務員勤務の後、医薬品販売会社取締役として業容拡大に貢献。その後、福祉関連企業管理職を経て、平成22年に社会保険労務士事務所テラスを開業。社労士として企業と関わるうちに、人づくり・風土づくりの重要性を実感。平成28年、人材育成専門企業として株ヒューマンリソースを立ち上げる。「持ち味カード」「承認カード」を活用したワークショップによる、組織風土改善の実績多数あり。



株式会社ヒューマンリソース

ADVANTAGE

5/12 金

採用・定着を変える。

—— 目からウロコ！こんな定着方法あったの？ ——

参加費

無料

受付

13:30

時間

14:00-16:30



札幌商工会議所
北海道経済センター

8F

第3
会議室

定員

40 名

問合せ

株式会社アドヴァンテージ

045-477-1033

北海道札幌市中央区北1条西2丁目

JR札幌駅南口より徒歩10分、地下鉄南北線・東西線大通駅より徒歩5分

<http://www.sapporo-cci.or.jp>

定着させたいなら求人募集は入口が肝心！
応募同線から変えられるって本当？！

- ・気にしていますか？「求職者目線」。自己満足では人は来ません！
- ・お気づきですか？定着できれば採用コストダウン！
- ・入口から定着できた？！成功事例、失敗事例を全てお話ししちゃいます！

PROFILE

前身の会社も含め17年以上、企業の採用支援として、「応募数上げ、採用数上げ、定着」など、のべ300社ほど行う。自身は、腰の大病から天職であった図書館司書を断念。

そこから奮起し、サントリーの子会社の本社にて、ECサイト運営と各店舗の連携を構築。その後、上場しているWEB広告会社を経て、両方の知識を活かせる求人業界へ。求人業界では本州のみならず九州なども幅広く担当し、経験・実績を得る。いま最も使えるツール「indeed」やすぐに使える採用テクニックをお教えします！

坂元久恵

▶ 株式会社アドヴァンテージ 札幌営業所

参加申込書

定員がありますのでお早めにお申し込みください。

※1社2名様までとなります。

貴社名	役職名	参加人数
お名前	電話番号	
	mail	

FAX 送信先

045-477-1034

株式会社アドヴァンテージ札幌営業所

メールでの参加申し込みは↓↓
seminar@ad-vantage.jp
WEBからは右のQRコードより！

